

## PISMO PREZESA DO AKCJONARIUSZY REMAK S.A.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu REMAK S.A. przedstawiam Państwu raport podsumowujący działalność Spółki w 2011 roku. Nasz profil działania to przede wszystkim montaż kotłów parowych od tych najmniejszych do bardzo dużych dla bloków 1.100 MW wymagających najwyższych kwalifikacji i doświadczenia, a także montaż rurociągów, konstrukcji stalowych i elektrofiltrów.

Rok 2011 był rokiem wyjątkowych wyzwań dla Spółki. W fazę realizacji wszedł projekt w Eemshaven, największy kontrakt w historii Spółki o wartości 73,3 mln EUR. Zakończono prace na kontrakcie w Neurath, gdzie montowane były 2 bloki o mocy po 1.100 MW i jako jedyne z 16 wznoszonych w Unii Europejskiej na bazie trudnej w stosowaniu stali T24 zostały wdrożone do ruchu próbnego. Zakończony sukcesem kontrakt Neurath jest tym bardziej istotny, że aktualne projekty energetyczne wykonywane przez REMAK S.A. w 2012 roku na wielkich blokach energetycznych jak Westfalen, Eemshaven i Sostanj, decydujące dla sytuacji Spółki w 2012 roku, są również wykonywane ze wspomnianego materiału.

REMAK S.A. w dalszym ciągu utrzymuje pozycję lidera wśród realizatorów montażu kotłów do dużych bloków energetycznych.

Przewaga Spółki nad konkurencją wynika zarówno z jakości prac, wypracowanych technologii montażu kotłów i referencji zdobytych w ostatnich latach na rynku polskim i w wielu krajach unijnych, a także uzyskanych certyfikatów i uprawnień. Przeprowadzone przez TÜV THÜRINGEN oraz Bureau Veritas Certification w roku 2011 zewnętrzne audyty kontrolne potwierdziły utrzymanie przyznanych certyfikatów w zakresie Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakością, BHP i Ochrony Środowiska zgodnie z wymaganiami norm ISO 9001:2008, PN-N 18001:2004, OHSAS 18001:2007, ISO 14001:2004 oraz BHP i Ochrony Środowiska dla Systemu Zarządzania według listy kontrolnej SCC:2006 (standard SCC\*\*). W grudniu 2011 roku rozpoczęty też został proces recertyfikacji systemu jakości w zakresie montażu kotłów energetycznych (stempel „A”) i wytwarzania rurociągów zewnętrznych (stempel "PP") zgodnie z wymogami ASME. Posiadanie tych certyfikatów pozwala spełniać najwyższe wymagania stawiane przez kontrahentów w zakresie dostosowania poziomu BHP, jakości i ochrony środowiska do standardów obowiązujących w Unii Europejskiej. Jest to kolejny ważny element podwyższenia konkurencyjności firmy pozwalający zapewnić Spółce dostęp do szerszego rynku usług. Są to najważniejsze atuty Spółki dla kontrahentów zainteresowanych stałą współpracą ze Spółką w długim horyzoncie czasu.

Potwierdzeniem tego jest ilość uzyskanych kontraktów do realizacji w latach 2012-2013. Wypełnienie portfela zleceń w 100% na 2012 rok oraz w ponad 50% na 2013 rok, przy założonych znacznych wzrostach przychodów ze sprzedaży pozwala mi stwierdzić, że sytuacja Spółki będzie stabilna w najbliższych latach. W okresie dwóch najbliższych lat nasza aktywność będzie skupiona na pracy poza granicami Polski. Wyrażam przekonanie, że Spółka będzie uczestniczyć w dużych projektach energetycznych w Polsce w latach następnych o ile zostaną one wdrożone do realizacji.

W naszych działaniach będziemy dążyć nadal, aby REMAK S.A. był Spółką atrakcyjną dla Akcjonariuszy i godną zaufania. Zachęcam Państwa do zapoznania się z raportem Spółki za 2011 rok mając nadzieję, że uzyskacie Państwo satysfakcjonującą wiedzę o naszych przedsięwzięciach.

Z poważaniem,

**PREZES ZARZĄDU**  
**DYREKTOR NACZELNY**

  
Marek Bręjwa

Opole, luty 2012.