

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU (SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA)

Przedstawiamy sprawozdanie z działalności Spółki Remak SA z siedzibą w Opolu.

Podstawowym zakresem działania Spółki są modernizacje i remonty urządzeń energetycznych w energetyce. Spółka w 2007r. kontynuowała rozpoczęte z końcem 2005r. prace w nowym segmencie rynku jakim jest realizacja kontraktów na wykonanie sieci kanalizacyjnej w Opolu i okolicy Opola w ramach europejskich funduszy pomocowych.

Spółka realizuje swoje zadania również poprzez Zakład w Niemczech, sporządzający samodzielne sprawozdanie finansowe objęte łącznym sprawozdaniem emitenta. Zakład Estonia został z dniem 03.05.2007r. wykreślony z Rejestru Handlowego w Estonii ze względu na brak możliwości pozyskania nowych zleceń na tym rynku w najbliższym czasie.

I. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe oraz czynniki mające znaczący wpływ na działalność gospodarczą i osiągnięte wyniki.

Spółka uzyskała przychody ze sprzedaży w wysokości 224.971 tys. zł, przy czym udział Zakładu Niemcy w przychodach ogółem wyniósł 33,6%.

Struktura przychodów ze sprzedaży w 2007 i 2006 roku przedstawia się następująco:

	2007r.		2006r.	
	tys. zł	struktura	tys. zł	struktura
I. Przychody ze sprzedaży ogółem, w tym:	224.971	100,0%	145.132	100,0%
- sprzedaż produktów	224.471	99,8%	145.086	99,9%
- sprzedaż towarów	-	-	-	-
- sprzedaż materiałów	500	0,2%	46	0,1%
II. Przychody ze sprzedaży produktów, w tym:	224.471	100,0%	145.086	100,0%
- usługi przemysłowe	129.376	57,6%	89.280	61,5%
- usługi budowlane	90.436	40,3%	51.720	35,7%
- usługi nieprzemysłowe	2.787	1,2%	2.344	1,6%
- wyroby	1.872	0,9%	1.742	1,2%
III. Przychody ze sprzedaży produktów (struktura terytorialna) w tym:	224.471	100,0%	145.086	100,0%
- kraj	126.305	56,3%	87.001	60,0%
- eksport	98.166	43,7%	58.085	40,0%

W 2007r. struktura rodzajowa przychodów ze sprzedaży nie zmieniła się w porównaniu do 2006r., natomiast znacząco różni się w stosunku do wcześniejszych lat działalności Spółki. Wpływ na to ma realizacja kontraktów na wykonanie sieci kanalizacyjnej w Opolu i okolicy Opola, których realizacja rozpoczęła się w końcu 2005r., a zakończenie planuje się w I półroczu 2008r. W 2007r. przychody z tych prac stanowiły 33,3% ogółu przychodów ze sprzedaży produktów. W zakresie typowych prac Spółki usługi modernizacyjne urządzeń energetycznych stanowiły 54,8% przychodów ze sprzedaży, a usługi remontowe urządzeń energetycznych 2,8%. Udział przychodów ze sprzedaży krajowej utrzymuje się na zbliżonym do 2006r. poziomie 56,3% wobec 60% w 2006r.

Struktura sprzedaży wg obszarów geograficznych przedstawiała się następująco:

Wyszczególnienie	2007r. [%]	2006r. [%]
Polska	56,3	60,0
Niemcy	35,0	28,3
Norwegia	5,6	-
Holandia	3,1	3,0
Inne	-	8,7

Łączne wyniki finansowe w poszczególnych segmentach działalności gospodarczej za 2007r. przedstawiały się następująco:

Lp.	Wyszczególnienie	2007r. (w tys. zł)	Dynamika 2007/2006
1.	Wynik brutto na sprzedaży	8.501	111,1%
2.	Wynik netto na sprzedaży	-290	X
3.	Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	96	X
4.	Wynik na działalności operacyjnej	-194	X
5.	Wynik na działalności finansowej	-2.353	X
6.	Wynik brutto	-2.547	X
7.	Podatek dochodowy	287	X
8.	Wynik netto	-2.834	X

Wskaźniki ekonomiczno - finansowe

Lp.	Wskaźnik	Algorytm	2007r.	Zmiana w pkt. % w stosunku do 2006r.
1.	Rentowność sprzedaży brutto	wynik brutto ze sprzedaży / przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	3,8%	-1,5
2.	Rentowność sprzedaży netto	wynik ze sprzedaży / przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	-0,1%	0,1
3.	Rentowność operacyjna	wynik z działalności operacyjnej / przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	-0,1%	0,3
4.	Rentowność brutto	wynik brutto / przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	-1,1%	0,1
5.	Rentowność netto	wynik netto / przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	-1,3%	-0,1
6.	Udział kosztów w sprzedaży	koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów / przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	96,2%	1,5
7.	Udział kosztów ogólnego zarządu w sprzedaży	koszty ogólnego zarządu / przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	3,9%	-1,6
8.	Wsk. płynności finansowej *	aktywa obrotowe / (zobowiązania krótkoterminowe + krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe bierne)	1,48	-24,5
9.	Wskaźnik rentowności aktywów ROA *	wynik netto / aktywa razem	-3,2%	-0,9
10.	Wskaźnik rentowności kapitału własnego ROE *	wynik netto / kapitał własny	-9,3%	-4,3

* dane bilansowe liczone jako średnia z 5 stanów (na koniec roku poprzedzającego rok obrotowy oraz na koniec każdego kwartału roku obrotowego)

W 2007r. przychody ze sprzedaży były wyższe o 55,0% w stosunku do 2006r., natomiast koszty dotyczące sprzedaży były wyższe o 57,5%. Udział kosztów w sprzedaży wzrósł z 94,7% do 96,2% w 2006r, co przełożyło się na uzyskanie niższej rentowności sprzedaży brutto (3,8%). Spadek rentowności sprzedaży brutto był spowodowany utworzeniem rezerwy w wysokości 749 tys. EUR na roszczenia skierowane wobec włoskiego klienta Ansaldo Caldaie S.p.a. Włochy z tytułu przedłużenia kontraktów realizowanych w Knapsack i Herdecke. Przedłużenie to było skutkiem opóźnień i złej jakości dostaw zleceniodawcy niepokrytych w pełni dodatkowymi przychodami. Utworzenie rezerwy nastąpiło na skutek niezakończenia negocjacji w sprawie ostatecznych rozliczeń kontraktów na dzień bilansowy. Na taki wynik wpływ też miały ceny umowne kontraktów zawartych wcześniej, które nie były w stanie pokryć zwiększających się w 2007r. kosztów zatrudnienia pracowników w związku z otwarciem rynku zatrudnienia w kolejnych krajach unii europejskiej oraz wysokim wzrostem płac w kraju.

Koszty ogólnego zarządu wzrosły nominalnie o 820 tys. zł (tj. o 10,3%), ale ich udział w sprzedaży obniżył się z 5,5% w 2006r. do 3,9% w 2007r. Wynik na sprzedaży brutto wyniósł -290 tys. zł.

Pozostała działalność operacyjna przyniosła zysk w wysokości 96 tys. zł, co wpłynęło na zmniejszenie straty na poziomie działalności operacyjnej Spółki do kwoty -194 tys. zł.

Działalność finansowa Spółki zamknęła się w 2006r. stratą w wysokości 2.353 tys. zł, na co zasadniczy wpływ miały odsetki od kredytów w wysokości 1.117 tys. zł (głównie z tytułu kredytów na obsługę kontraktów na wykonanie sieci kanalizacyjnej w Opolu i okolicy Opola w wysokości 648 tys. zł) oraz ujemne różnice kursowe w wysokości 1.491 tys. zł (na co znaczący wpływ miały przeterminowane płatności realizowane przy niższym kursie waluty). Dodatni wynik ze zbycia udziałów w spółce Energomontaż-Zachód Sp. z o.o. w wysokości 262 tys. zł nie zrównoważył wysokich kosztów finansowy. Ujemny wynik z działalności finansowej wpłynął na dalsze pogłębienie straty do kwoty 2.547 tys. zł na poziomie działalności gospodarczej.

Wynik finansowy netto wyniósł -2.834 tys. zł.

Wskaźniki rentowności uległy nieznacznym zmianom w stosunku do 2006r. Rentowność operacyjna wyniosła -0,1% wobec -0,4% w 2006r., a wskaźnik rentowności netto uzyskał poziom -1,3% wobec -1,2% w 2006r.

Spadła również stopa zwrotu z aktywów do poziomu -3,2%, wobec -2,3% w 2006r. i stopa zwrotu z kapitałów – do poziomu -9,3% z -5,0% w 2006r.

Suma bilansowa wynosiła na koniec 2007r. 87.930 tys. zł. Majątek Spółki przyszedł więc o 14,9% w stosunku do 2006r. Majątek trwały obniżył się o 433 tys. zł, tj. o 2,4%. Udział aktywów trwałych w sumie bilansowej obniżył się i wyniósł 19,9% (spadek o 3,6 pkt.%). W strukturze majątku trwałego wzrósł udział rzeczowych aktywów trwałych z 81,6% w 2006r. do 84,8% w 2007r., natomiast do 14,5% (o 2,2 pkt.%) zmalał udział długoterminowych rozliczeń międzyokresowych, które w Spółce dotyczą aktywowanego podatku dochodowego.

Majątek obrotowy Spółki wzrósł o 11.858 tys. zł w porównaniu z rokiem ubiegłym, a jego udział w aktywach ogółem stanowił 80,1%. Na wzrost majątku obrotowego (o 20,2% w stosunku do 2006r.) wpływ miał wzrost stanu środków pieniężnych o 8.011 tys. zł (tj. o 76,9%) oraz wzrost stanu należności krótkoterminowych o 3.763 tys. zł (tj. o 10,7%). Wysoki stan środków pieniężnych spowodowany był przedterminowym wpływem środków pieniężnych z kontraktów w ostatnim dniu bankowym bez możliwości spłaty zobowiązań kredytowych. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe (są to głównie rozliczenia związane z realizacją kontraktów długoterminowych) pozostały na zbliżonym do 2006r. poziomie. W strukturze majątku obrotowego wzrósł udział środków pieniężnych z 2,0% w 2006r. do 10,8% w 2007r. Natomiast

spadł udział należności w sumie bilansowej z 47,3% w 2006r. do 45,4% w 2007r. oraz udział krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych z 27,1% do 23,7%.

W strukturze finansowania aktywów przeważa kapitał obcy, stanowiący 67,2% sumy bilansowej, co stanowi wzrost o 8,5 pkt. % w stosunku do 2006r. Jest to w głównej mierze efektem wzrostu zobowiązań krótkoterminowych, w których ujęty jest przekwalifikowany kredyt na finansowanie zadań wykonania sieci kanalizacyjnej z długoterminowego na krótkoterminowy. Wzrost tych zobowiązań w stosunku do zobowiązań długo- i krótkoterminowych w 2006r. wynosi 8.920 tys. zł (tj. o 24,0%), co przełożyło się na wzrost udziału zobowiązań w pasywach z 48,6% (zobowiązania długo- i krótkoterminowe) w 2006r. do 52,4% w 2007r. Stan rezerw w stosunku do 2006r. pozostał na zbliżonym poziomie. Stan rozliczeń międzyokresowych biernych wzrósł ponad dwukrotnie, co przełożyło się na wzrost ich udziału w sumie bilansowej z 4,7% w 2006r. do 10,1% w 2007r.

Kapitały własne Spółki wynosiły na koniec 2007r. 28.826 tys. zł, co stanowi spadek o 2.764 tys. zł, tj. o 8,7% w stosunku do 2006r. Spadek spowodowany był głównie stratą roku 2007 w wysokości 2.834 tys. zł. Różnice kursowe z różnic wyceny bilansowej i rachunkowej oddziałów zagranicznych nieznacznie zniwelowały spadek kapitałów kwotą 71 tys. zł. Udział kapitałów własnych w sumie bilansowej obniżył się do 32,8% z 41,3% w 2006r.

Aktywa trwałe Spółki sfinansowane były w całości kapitałem własnym. Aktywa obrotowe finansowane były w 16,1% kapitałem własnym, w pozostałej części źródłami zewnętrznymi.

W 2007r. nastąpiła poprawa wskaźnika rotacji należności. Średni cykl realizacji należności skrócił się o 11 dni i wynosił 70 dni. Skrócił się także średni cykl regulowania zobowiązań o 2 dni i wynosił 74 dni, co związane jest z wysokim stanem kredytów obrotowych wykorzystywanych przy finansowaniu zadań wykonania sieci kanalizacyjnej. Mimo uzyskania ujemnego wyniku finansowego nie było zagrożenia utraty płynności finansowej. Spółka utrzymała płynność na bezpiecznym poziomie, o czym świadczy wskaźnik płynności bieżącej, który wyniósł z 1,48 w 2007r. wobec 1,96 w 2006r. Bezpieczny poziom wskaźnika płynności i dodatni kapitał pracujący świadczą o tym, że Spółka jest w stanie regulować swoje zobowiązania bieżące.

Spółka nie korzystała z instrumentów pochodnych zabezpieczających ryzyko zmiany kursu walut, z uwagi na to, że wydatki w przeważającej części są również ponoszone bądź nominowane w walucie. W przypadku kontraktów nominowanych w walutach obcych Spółka zabezpiecza się przed ryzykiem zmiany kursów, podpisując umowy z dostawcami i podwykonawcami w walucie kontraktu przychodowego.

Analiza rachunku przepływów pieniężnych wskazuje, że podstawowa działalność gospodarcza wypracowała wolną gotówkę w wysokości 11.691 tys. zł głównie w wyniku znaczącego spadku stanu zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych. Ma to związek z zasadami rozliczania realizacji kontraktów długoterminowych. Wypracowane wolne środki z działalności podstawowej pozwoliły na pokrycie wydatków inwestycyjnych na kwotę 1.897 tys. zł oraz wydatków finansowych na kwotę 1.753 tys. zł (zmniejszenie stany kredytu i zapłata odsetek od kredytów). Stan wolnych środków pieniężnych na koniec okresu wyniósł 9.513 tys. zł.

W ocenie Spółki w najbliższym czasie nie wystąpią zagrożenia utraty zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań z przyczyn leżących po stronie Spółki jak również zleceńodawców.

W 2007r. Spółka podpisała umowy kredytowe i aneksy do umów na łączną kwotę 9.500 tys. zł. Na dzień bilansowy Spółka korzystała z krótkoterminowych kredytów w wysokości 17.288 tys. zł, w których ujęty jest przekwalifikowany na początku 2007r. długoterminowy kredyt obrotowy

związany z obsługą projektów kanalizacyjnych. Stan kredytu związanego z obsługą projektów kanalizacyjnych na koniec 2007r. wyniósł 10.306 tys. zł

W okresie sprawozdawczym Spółka nie zaciągała pożyczek.

Zobowiązania warunkowe w Spółce dotyczą gwarancji kontraktowych. W stosunku do stanu na 31.12.2006r. stan zobowiązań warunkowych zwiększył się o 13.014 tys. zł i osiągnął na dzień 31.12.2007r. poziom 56.979 tys. zł.

W ciągu okresu sprawozdawczego zaktualizowano istniejące, a wystawione w walutach obcych gwarancje i powstały nowe zobowiązania na wartość 30.161 tys. zł z tytułu:

- udzielonych przez Bank Pekao S.A. gwarancji przetargowych i dobrego wykonania dla Foster Wheeler Europe w Holandii, Elwo S.A. w Pszczynie, Rafako S.A. w Raciborzu, Hoffmeier Niemcy, Okonomen Mosjen, Eltrans GmbH, Austrian Energy&Environment AG Raaba, Ansaldo Caldaie SPA Włochy, Baumgarte Boiler System GmbH Niemcy, Mostostal Kraków S.A., Alstom Power Generation AG Niemcy, SNC Lavalin Polska Sp. z o.o. oraz różnic kursowych z wyceny gwarancji wcześniej wystawionych w kwocie 18.517 tys. zł,
- udzielonych przez PZU S.A. gwarancji wadialnych w kwocie 113 tys. zł,
- udzielonych przez ING BSK S.A. gwarancji dobrego wykonania, na rzecz PKE Blachownia, Kvarner Pulping OY, Martin GMBH Fuer Niemcy razem w kwocie 926 tys. zł,
- udzielonych przez Bank Gospodarki Żywnościowej S.A. gwarancji dobrego wykonania dla Alstom Power System GmbH Niemcy oraz Hitachi Power Europe Niemcy razem w kwocie 6.082 tys. zł,
- wydanych weksli własnych in blanco na zabezpieczenie uzyskanych gwarancji dla Polimex-Mostostal S.A. oraz aktualizacji wyceny weksli złożonych dla SEFAKO S.A. na zabezpieczenie jakości wykonanych prac razem w łącznej kwocie 4.523 tys. zł.

W roku 2007r. w związku z upływem okresu gwarancyjnego oraz na skutek wyceny bilansowej wygasły lub zmniejszyły swoją wartość gwarancje na kwotę 17.147 tys. zł.

W kwocie tej wygasły zobowiązania warunkowe na rzecz Mostostalu Warszawa S.A. (podmiot powiązany) na kwotę 330 tys. zł.

Stan należności warunkowych na dzień 31.12.2007r. zmniejszył się w stosunku do 31.12.2006r. o 13.909 tys. zł i stanowi kwotę 24.712 tys. zł. Obejmuje ona:

- zabezpieczenia złożone emitentowi przez uczestników konsorcjów zawartych w celu realizacji zadań na wykonanie sieci kanalizacyjnej w Opolu i okolicach Opola w łącznej kwocie 20.400 tys. zł,
- zaktualizowaną bankową gwarancję zapłaty należności z umowy z SNC Lavalin Sp. z o.o. do kwoty 1.516 tys. zł,
- gwarancję dobrego wykonania oraz otrzymane weksle od kontrahentów w kwocie łącznej 2.796 tys. zł.

Nie występują należności warunkowe na rzecz jednostek powiązanych.

Przeciętne zatrudnienie w Spółce w 2007r. wynosiło 750 etaty,

	w tym:	kraj	eksport
- pracownicy na stanowiskach nierobotniczych -	168	131	37
- pracownicy na stanowiskach robotniczych -	582	275	307

Na dzień 31 grudnia 2007r. stan zatrudnionych ogółem wynosił 706 osób. Na urloпах bezpłatnych przebywało 71 osób.

Do momentu sporządzenia sprawozdania Spółka pozyskała portfel zleceń zabezpieczający przychody 2008r. w 93,0%. Perspektywy rozwoju działalności Spółki wiążemy z obecnością na rynkach Unii Europejskiej, a także ze zwiększonym udziałem na krajowym rynku. Liczymy, że prowadzone działania ofertowe, w związku z rozpoczęciem realizacji dużych projektów w energetyce głównie w Niemczech ale też w Polsce, wpłyną na pozyskanie rosnących zamówień w najbliższych latach.

II. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń.

Do najważniejszych czynników ryzyka i zagrożeń dla Remak SA należą:

1. Ryzyko zmiany kursów walut w związku ze znaczącym udziałem przychodów z eksportu,
2. Zagrożenia z tytułu dalszego otwierania rynków pracy przez państwa Unii Europejskiej powodujące brak wykwalifikowanych pracowników oraz w związku z tym rosnące koszty zatrudnienia.
3. Konkurencja cenowa ze strony firm z nowych państw Unii Europejskiej.

III. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju spółki oraz opis perspektyw rozwoju działalności gospodarczej.

W ostatnich latach działalności Spółka nasza uzyskała pozycję lidera wśród polskich firm świadczących usługi inwestycyjne i modernizacyjne w energetyce. Opinię tę uzasadnia duża ilość prowadzonych prac w tym realizacja montażu dużych kotłów energetycznych w Pątnowie i Łagiszy. Powyższe zadania realizowaliśmy w oparciu o własne opracowania technologiczne i organizacyjne.

Realizacja trudnych zadań, wysoce specjalistycznych powoduje ponadto, że konkurencja w tym zakresie jest stosunkowo słaba.

Silna pozycja Spółki ma duże szansę ugruntować się w najbliższych latach w związku z przewidywanymi modernizacjami i inwestycjami w naszym sektorze działania.

O ile w Polsce trudno jest ocenić wielkość tego rynku w poszczególnych latach na skutek braku wieloletnich planów rozwoju energetyki to sam fakt, że do 2030 roku wymagane jest odtworzenie bądź budowa bloków o mocy 25 tys. MW pozwalają sądzić, że w krótkim horyzoncie czasu będzie istniało duże zapotrzebowanie na nasze usługi.

Na rynku niemieckim, który jest dla nas ze względu na swój potencjał najważniejszym rynkiem przewiduje się do 2021 roku plan wyłączenia elektrowni atomowych o mocy ok. 21 tys. MW oraz budowy nowych bloków energetycznych konwencjonalnych o mocy ok. 26 tys. MW.

Tak gwałtowny wzrost zapotrzebowania na w/w usługi powoduje że możliwości wykonawcze istniejących firm są niewystarczające do zaspokojenia popytu.

Wzrost cen usług, który nastąpił już w 2007 roku będzie więc miał miejsce w naszej ocenie na mniejszą skalę również w latach następnych.

Inwestycje w energetyce mają przebiegać sukcesywnie, co pozwoli Spółce w pełni wykorzystać swoje możliwości produkcyjne. Podejmujemy się również realizacji kontraktów w innych krajach unijnych i ten kierunek będzie dalszym ciągiem utrzymany.

Wobec takiego rozwoju rynku istnieją potencjalne perspektywy rozwoju Spółki w jej obszarze działania dlatego też przewidujemy znaczący wzrost przychodów i wyników w najbliższych latach.

Zmiana pozycji firm wykonywanych wobec zleceniodawców będzie wymagać zmian organizacji rynku w kierunku wieloletnich umów współpracy.

Barierami rozwoju mogą być natomiast kapitały spółki niewystarczające dla skokowego zwiększenia mocy produkcyjnych i możliwości gwarancyjnych oraz brak wykwalifikowanych pracowników, których niedobór już jest odczuwalny.

IV. Inwestycje.

Nakłady na zakupy i modernizacje rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych wyniosły w 2007r. 2.302 tys. zł. W strukturze zakupów środków trwałych największy udział miały środki transportu oraz urządzenia techniczne i maszyny, będące specjalistycznym sprzętem do realizacji usług. Inwestycje Spółki w 2007r. zostały sfinansowane w całości środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na rok 2008 zakłada nakłady inwestycyjne na kwotę 3.205 tys. zł i obejmuje zakup maszyn, urządzeń i specjalistycznego sprzętu montażowego i spawalniczego, środków transportowych. Celem powyższych inwestycji jest odtworzenie i unowocześnienie środków trwałych produkcyjnych i transportowych w związku z przewidywanym wzrostem przychodów z podstawowego zakresu działań. Powyższe nakłady będą sfinansowane własnymi środkami. Nie przewiduje się znaczących inwestycji kapitałowych w najbliższym okresie.

V. Rynki zbytu i źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi.

W 2007 r. Spółka ponad połowę (56,3%) prac wykonała w kraju. Największe kontrakty krajowe, realizowane w 2007 r. to:

- dwa kontrakty z Gminą Opole na wykonanie sieci kanalizacyjnych w dzielnicach Opola i miejscowościach położonych w powiecie opolskim (współfinansowane ze środków Funduszu Spójności UE),
- kontrakty realizowane w Elektrowni Łagisza z Foster Wheeler Energia Polska na montaż kotła 460 MW oraz z Elwo S.A. na montaż elektrofiltra,
- kontrakty realizowane w El. Pątnów II z SNC-Lavalin Polska Sp. z o.o. na montaż kotła 460 MW i z Elwo S.A. na montaż elektrofiltra.

Poza granicami Polski wykonano 43,7% prac. Realizowano 16 kontraktów zagranicznych, z czego 12 w Niemczech, 2 w Norwegii, 2 w Holandii.

Struktura geograficzna sprzedaży przedstawia się następująco:

- rynek krajowy 56,3%,
- rynek niemiecki 35,0%,
- rynek norweski 5,6%,
- rynek holenderski 3,1%.

Największe krajowe rynki zbytu to Gmina Opole, gdzie przychody stanowiły 59,2% przychodów krajowych, El. Łagisza, gdzie przychody stanowiły 23,0% oraz El. Pątnów II z 4,8% udziałem w przychodach krajowych.

Głównym zagranicznym rynkiem zbytu był rynek niemiecki, a najważniejszymi zlecniodawcami prac na tym rynku konsorcjum Alstom Power Boiler i Hitachi Power Europe, włoska firma Ansaldo Caldaie S.p.a. i austriacki Austrian Energy & Environment AG & Co. KG. Największy kontrakt niemiecki to montaż 2 kotłów o mocy 1100MW w Elektrowni Neurath, który jest realizowany przez konsorcjum spółek Polimex-Mostostal S.A. i Remak S.A. Wartość kontraktu wynosi 119.822 tys. zł (30.700 tys. EUR), a udział każdej z firm konsorcjum 50%. Z powodu wypadku na budowie we wrześniu 2007r. montaż został czasowo wstrzymany, i nastąpiło przesunięcie w czasie harmonogramu realizacji całego zadania o około 6 miesięcy.

Następne co do wielkości kontrakty niemieckie to 2 umowy na montaż 3 kotłów w miejscowościach Herdecke i Knapsack, o wartości łącznej z pracami dodatkowymi 46.586,2 tys. zł (12.165,1 tys. EUR) oraz 2 kontrakty na montaż kotłów do spalania biomasy w miejscowościach Wörth i Wittenberg-Piesteritz o wartości łącznej z pracami dodatkowymi 17.143,9 tys. zł (4.419 tys. EUR).

Największy realizowany w Norwegii kontrakt to umowa z Bechtel International Inc. na rozbudowę huty aluminium w Mosjoen o wartości 12.934,1 tys. zł (23.190,76 tys. NOK).

Na rynku holenderskim realizowane były 2 kontrakty z Foster Wheeler Europe B.V. i GfA Guben GmbH na montaż kotła i rurociągów dla Alkmaar Project o wartości 7.144,8 tys. zł (1.400 tys. EUR).

Głównymi podwykonawcami prac montażowych w okresie sprawozdawczym byli: EGBUD Sp. z o.o. Bogatynia, PPHU Hydromont Opole, Energomontaż Zachód Sp. z o.o. Wrocław, PPU Remak-Energy Sp. z o.o. Zgorzelec, ZRE Katowice S.A., Remak-Krak Sp. z o.o. Kraków.

Podwykonawcy świadczyli na rzecz Remak SA specjalistyczne prace budowlane i montażowe. Spółka montuje przede wszystkim dostawy gotowych elementów kotłów i urządzeń kotłowych i towarzyszących, dostarczane przez zlecniodawców prac modernizacyjnych. Głównymi dostawcami tych elementów były firmy: Ansaldo Caldaie S.p.a., Sefako SA, Foster Wheeler Energia Polska, Rafako S.A. - w zakresie kotłów i urządzeń kotłowych, ELWO SA - dostawy elektrofiltrów.

Podstawowymi materiałami zużywanymi w działalności produkcyjno-usługowej Spółki są wyroby hutnicze (rury kotłowe, blachy), elektrody spawalnicze, gazy techniczne oraz mieszanki gazowe. Z uwagi na charakter prowadzonej działalności oraz niecelowość tworzenia nadmiernych zapasów Spółka nie zawiera stałych umów z producentami materiałów (za wyjątkiem dostawców gazów technicznych), a ich dostawy odbywają się na podstawie pisemnych zamówień i pochodzą od dostawców branżowych. Ogólne zużycie materiałów stanowiło w 2007r. 7,7% wielkości przychodów netto ze sprzedaży. Nie występuje żaden dostawca materiałów, którego udział w wartości zakupów zaopatrzeniowych jest większy niż 10% przychodów ze sprzedaży ogółem spółki.

VI. Znaczące umowy dla działalności Spółki zawarte w okresie sprawozdawczym.

W 2007r. Spółka zawarła następujące umowy handlowe o znaczącej wartości:

- z konsorcjum Firm: Alstom Power Boiler oraz Hitachi Power Europe jako zlecającym a konsorcjum Firm: Polimex-Mostostal S.A. Zakład Energetyki oraz Remak S.A. jako wykonawcy na wykonanie montażu części ciśnieniowej dwóch kotłów o mocy 1100MW

- w Elektrowni Neurath w Niemczech o wartości 119.822 tys. zł (30.700 tys. EUR), udział każdego z wykonawców wynosi 50%,
- z Bechtel International Inc. (Norway Branch) na wykonanie robót budowlanych przy rozbudowie huty aluminium w Mosjoen w Norwegii o wartości powykonawczej 10.726 tys. zł (23.191 tys. NOK),
 - z AE & E Inova GmbH, Köln na wykonanie montażu części ciśnieniowej i komponentów 2 kotłów do spalania paliwa alternatywnego w EBS Knapsack, Niemcy o wartości 13.273 tys. zł (3.515 tys. EUR),
 - z Fabryką Kotłów Rafako S.A. na wykonanie prac montażowych 2 kotłów OS-83 dla projektu EVI Europark, Emlichheim, Niemcy o wartości 11.612 tys. zł (2.995 tys. EUR),
 - z Austrian Energy & Environment AG & Co. KG na montaż kotła do spalania biomasy w Papierfabrik Palm w Wörth w Niemczech, o wartości 8.338 tys. zł (2.180 tys. EUR),
 - z Austrian Energy & Environment AG & Co. KG na wykonanie montażu mechanicznego kotła do spalania biomasy wraz z filtrem workowym w Wittenberg-Piesteritz, Niemcy o wartości 8.245 tys. zł (2.200 tys. EUR),
 - z Przedsiębiorstwem Produkcyjno-Usługowym REMAK-Energy Spółka z o.o. w Bogatyni aneks rozszerzający zakres umowy poprzez zwiększenie ciężaru elementów kotła przewidzianych do zamontowania zwiększający wartość wynagrodzenia o kwotę 2.360 tys. zł (równowartość 615 tys. EUR)
 - z Ansaldo Caldaie S.p.a. Italy jako zlecającym, a konsorcjum z udziałem Remak S.A. i Zakładem Rurociągów Chemar Sp. z o.o. – wykonawcy, której przedmiotem było wykonanie prefabrykacji rurociągów wewnętrznych dla montażu 3 kotłów w miejscowościach Knapsack i Herdecke w Niemczech, o wartości 5.391 tys. zł (1.388 tys. EUR),
 - z Fabryką Elektrofiltrów ELWO S.A. na wykonanie kompletnego demontażu i montażu mechanicznego elektrofiltra w Elektrowni Bełchatów, wartość umowy wynosi 5.100 tys. zł,
 - z Alstom Power Generation AG w Mannheim, Niemcy na wykonanie montażu 2 kotłów odzyskowych (HRSG) w Elektrowni KW Emsland w Lingen, Niemcy o wartości 31.998 tys. zł (równowartość 8.630 tys. EUR),
 - 2 umowy z Wagenborg Nedlft B.V. w Hengelo, Holandia na najem kratowych żurawi gaśnicowych typ Liebherr LR 1750 i Liebherr LR 1400/2 do wykonania prac montażowych 2 kotłów odzyskowych (HRSG) w Elektrowni KW Emsland w Lingen, Niemcy; umowy zostały podpisane wg cen jednostkowych, łączna szacunkowa wartość obu umów wyniesie 3.097 tys. zł (równowartość 852 tys. EUR),
 - z AE&E Inova GmbH, Niemcy na wykonanie montażu części ciśnieniowej i komponentów kotła w GWK Dillingen w Niemczech o wartości 8.148 tys. zł (równowartość 2.280 tys. EUR).

Wśród umów spoza sfery produkcyjnej, zawartych przez emitenta w okresie sprawozdawczym, umowami o największej wartości były umowy:

- z Bankiem Pekao S.A. aneksy do umowy o linię gwarancyjną zwiększający wartość linii gwarancyjnej do kwoty 40.000 tys. zł oraz wydłużające okres obowiązywania umowy do 31.03.2008r.,
- z Bankiem Pekao S.A. 2 aneksy do umowy o udzielenie kredytu krótkoterminowego obrotowego, odnawialnego zwiększające wartość z 4.000 tys. zł do 7.500 tys. zł. oraz wydłużające okres obowiązywania umowy do 31.03.2008r.,

- z bankiem BGŻ trójstronna umowa zawarta pomiędzy Konsorcjum Polimex–Mostostal S.A. i Remak S.A. oraz Bank Gospodarki Żywnościowej S.A. o linię gwarancyjną na udzielanie przez Bank BGŻ poręczeń w wysokości 28.696 tys. zł (7.645 tys. EUR). W ramach umowy Bank udzieli poręczeń składanych przez Konsorcjum zabezpieczenia kontraktu handlowego KW Neurath w Niemczech, realizowanego przez to konsorcjum na rzecz Alstom Power Boiler GmbH i Hitachi Power GmbH. Termin ważności poręczeń nie może przekroczyć daty 06.09.2009r. Zabezpieczeniem umowy są pełnomocnictwa stron do rachunków bankowych w BGŻ, oświadczenie o poddaniu się egzekucji, weksel własny in blanco REMAK S.A. i zabezpieczenia ustanowione przez Polimex-Mostostal S.A. w ramach odrębnej już funkcjonującej umowy.

Oprocentowanie kredytów ustalone jest na poziomie jednomiesięczny WIBOR plus marża Banku.

Oprocentowanie gwarancji jest ustalane każdorazowo indywidualnie dla każdej gwarancji na bieżąco, w zależności od czasu trwania gwarancji udzielanej w ramach linii.

VII. Znaczące transakcje z podmiotami powiązаныmi.

W 2007r. Spółka nie zawarła i nie realizowała znaczących transakcji z podmiotami powiązаныmi.

VIII. Pozostałe informacje

1. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz wskazanie głównych inwestycji krajowych i zagranicznych, w tym kapitałowych dokonanych poza jego grupą kapitałową oraz opis ich finansowania.

W strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki nie nastąpiła zmiana w stosunku do wykazanych w poprzednim raporcie.

Emitent w 2007r. nie dokonywał inwestycji kapitałowych w kraju i za granicą.

2. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na WZA.

Stan posiadania akcjonariuszy dysponujących co najmniej 5% głosów na WZA na początek i na koniec okresu przedstawiał się następująco:

Wyszczególnienie	31 grudnia 2006r.	31 grudnia 2007r.
1. Mostostal Warszawa SA	1.179.235 akcji/głosów tj. 39,31% głosów na WZA	1.179.235 akcji/głosów tj. 39,31% głosów na WZA
2. Mostostal Płock SA	299.999 akcji/głosów tj. 9,99% głosów na WZA	299.999 akcji/głosów tj. 9,99% głosów na WZA
3. Legg Mason Zarządzanie Aktywami SA	151.171 akcji/głosów tj. 5,01% głosów na WZA	456.257 akcji/głosów tj. 15,21% głosów na WZA
4. Generali Otwarty Fundusz Emerytalny	151.902 akcji/głosów tj. 5,06% głosów na WZA	-
5. PTE PZU S.A. w imieniu OFE PZU "Złota Jesień"	-	150.631 akcji/głosów tj. 5,02 % głosów na WZA

3. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta w ciągu okresu sprawozdawczego, zasady powoływania i odwoływania osób zarządzających, umowy przewidujące rekompensatę i wartość wynagrodzeń.

W 2007r. nie nastąpiły zmiany w składzie Zarządu Spółki.

W skład Zarządu Spółki wchodzi: prezes Marek Brejwo, wiceprezes Aleksandra Kowalska i wiceprezes Adam Rogala.

W 2007r. nastąpiła zmiana w składzie Rady Nadzorczej Spółki.

W dniu 20.11.2007r. rezygnację z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej złożył Pan Włodzimierz Woźniakowski. Tego samego dnia uchwałą NWZA powołany został na członka Rady Nadzorczej Pan Andrzej Sitkiewicz.

Aktualnie w Radzie Nadzorczej zasiadają: Jarosław Popiołek, Tadeusz Szymański, Miguel Vegas Solano, Barbara Gronkiewicz i Andrzej Sitkiewicz.

Przy powoływaniu i odwoływaniu osób zarządzających mają zastosowanie powszechnie obowiązujące przepisy prawa i Statut Spółki.

Umowy zawarte z członkami Zarządu przewidują rekompensaty w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia.

4. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach grupy kapitałowej emitenta będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji Remak SA.

Do dnia przekazania niniejszego raportu Spółka nie otrzymała informacji o zmianach w stanach posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące.

5. Opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji.

Spółka nie emitowała papierów wartościowych w okresie sprawozdawczym.

6. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazywanymi w raporcie półrocznym, a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na 2007r.

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2007r.

7. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Emitentowi nie są znane na dzień przekazania niniejszego raportu żadne umowy, w wyniku których mogłyby w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach jego akcjonariatu.

8. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.

Spółka nie wyemitowała jakichkolwiek papierów wartościowych dających specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do niej.

9. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.

Spółka nie prowadzi programów akcji pracowniczych.

10. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz w zakresie wykonywania prawa głosu.

Nie występują ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz nie występują ograniczenia w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta.

11. Data zawarcia umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych i łączna wysokość wynagrodzenia wynikająca z tej umowy.

Decyzją Rady Nadzorczej Spółki z dnia 21.06.2007r. podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych za 2007r. została wybrana firma Deloitte Audyt Sp. z o.o., z siedzibą przy ul. Pięknej 18, 00-549 Warszawa, wpisaną do rejestru KIBR pod numerem ewidencyjnym 73.

Umowę podpisano w dniu 25.06.2007r.

Łączna wysokość wynagrodzenia wynosi 120 tys. zł netto.

Informacje zawarte w powyższym sprawozdaniu odzwierciedlają rzeczywistą sytuację spółki.

W chwili obecnej nie są znane zarządowi inne informacje, które mogłyby być istotne dla działalności emitenta i jego akcjonariuszy.

Opole, dnia 12.02.2008r.

Podpisy członków Zarządu:

.....
Marek Brejwo
prezes

.....
Aleksandra Kowalska
wiceprezes

.....
Adam Rogala
wiceprezes